

BUSINESS 15GRADI

DAL CONFERIMENTO UVE ALLA COMMERCIALIZZAZIONE, È TUTTO SOTTO CONTROLLO

Business 15GRADI è il software per la gestione delle aziende vinicole e delle cantine sociali realizzato dalla società Italsoluzioni Srl (Rivenditore autorizzato Business Linea Net e Partner NTS Informatica dal 1997). Business 15GRADI è una soluzione mirata, che sfrutta il collaudato software ERP Business Excellence Net per la parte amministrativa e gestionale di base, utilizzando al contempo le proprie specifiche funzionalità per gestire la parte specifica dell'azienda vinicola con registri fiscali, gestione dei conferimenti, produzione, gestione delle spedizioni e statistiche.

Il fatto di essere basato sulla struttura del software Business Excellence Net, conferisce a Business 15GRADI un elevato livello di flessibilità e scalabilità, rendendolo perfettamente adattabile, per numero di posti di lavoro e tipologia di moduli funzionali installati, alle necessità di qualsiasi azienda. Si tratta pertanto di una soluzione configurabile mediante la scelta dei moduli più opportuni, in grado di soddisfare qualsiasi esigenza delle cantine e delle aziende utilizzatrici.

Scegliere il software Business 15GRADI quindi, significa non solo scegliere un software di qualità ed elevata affidabilità, ma anche affidarsi a una soluzione capace di adattarsi nel tempo alle mutabili esigenze di un'azienda che cresce e si sviluppa, senza perdere efficienza.



CARATTERISTICHE E PUNTI DI FORZA

Per aziende vinicole/vitivinicole, cantine sociali,
distribuzione bevande

Aggiornato alla regolamentazione esistente
e alle esigenze commerciali

Gestione di tutte le fasi:
dal conferimento uve alla commercializzazione

Funzioni di gestione altamente personalizzate

Possibilità collegare un punto di raccolta lontano
dalla sede aziendale

Gestione dei registri obbligatori

Gestione Accise e DAA telematico *(modulo opzionale)*

Gestione della tracciabilità alimentare



NTS informatica S.r.l

S.S. Rimini - San Marino, 142
47924 Rimini - Italy
tel. +39 0541 906611
fax +39 0541 906610

info@ntsinformatica.it



www.ntsinformatica.it

Sviluppo e assistenza:

Italsoluzioni



ITALSOLUZIONI S.r.l

Via Michele Pavia, 34
14053 Canelli (At) - Italy
tel. +39 0141 831014
fax +39 0141 824763

info@italsoluzioni.com

www.italsoluzioni.com

© Tutti i nomi di aziende e prodotti menzionati sono
marchi registrati dei rispettivi proprietari.
NB: Il Produttore si riserva il diritto di apportare modifiche
o variazioni alle caratteristiche del prodotto.

BUSINESS 15GRADI

SOFTWARE PER AZIENDE VINICOLE E CANTINE SOCIALI



? A quale tipologia di azienda si rivolge Business 15GRADI?

Italsoluzioni ha sviluppato 15GRADI per rispondere alle particolari necessità gestionali di tre principali tipologie di azienda:

- **le aziende vinicole/vitivinicole:** sono aziende che, acquistando l'uva da fornitori o producendola direttamente in vigneti di proprietà, provvedono alla sua trasformazione in vino e all'imbottigliamento/commercializzazione di quest'ultimo;
- **le cantine sociali:** strutture che eseguono le fasi trasformazione dell'uva e di imbottigliamento e commercializzazione del vino in modo simile a quello delle aziende vinicole, ma utilizzando uva fornita dai soci della cantina, denominati "conferenti";
- **le aziende di distribuzione bevande:** aziende che non producono bevande ma si limitano a commercializzare quelle prodotte dai fornitori.

? Quali sono le esigenze specifiche di queste aziende?

Le necessità tipiche di queste aziende sono legate a tre principali ambiti:

• la regolamentazione esistente

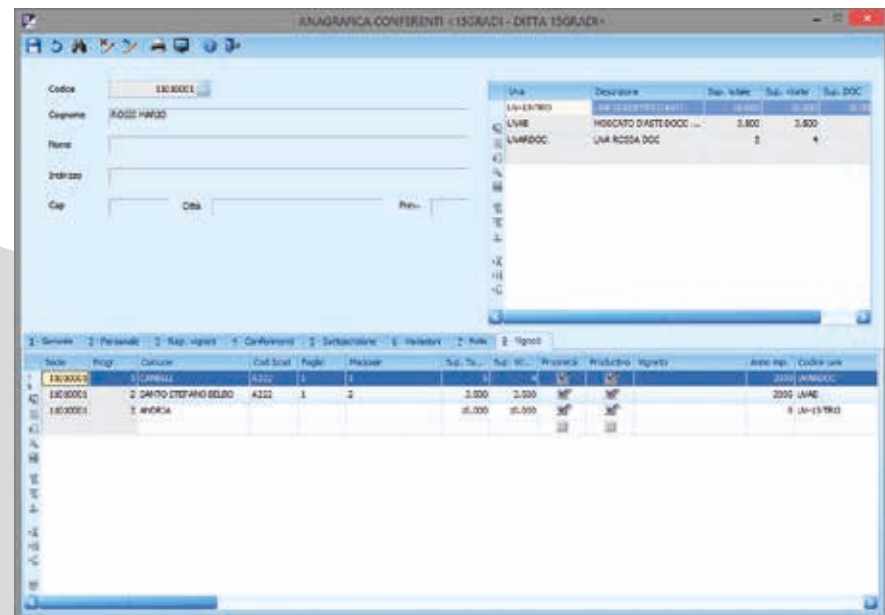
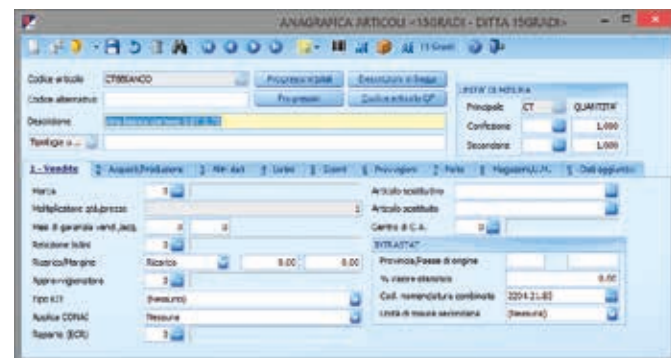
I regolamenti europei e nazionali vincolano i produttori alla stesura e al mantenimento di una serie di registri fiscali destinati alla tracciabilità di tutta la procedura produttiva: dalla trasformazione all'imbottigliamento, dal confezionamento alla spedizione, fino alla fatturazione.

• le esigenze commerciali

Le esigenze commerciali, legate alle dinamiche di mercato, impongono alle aziende di vendere prodotti con estrema flessibilità. Sono infatti frequenti i casi di aziende che vendono il prodotto non solo in bottiglia ma anche in damigiana o addirittura sfuso, in confezioni omogenee o in confezione mista.

• la variabilità delle caratteristiche della materia prima utilizzata: l'uva

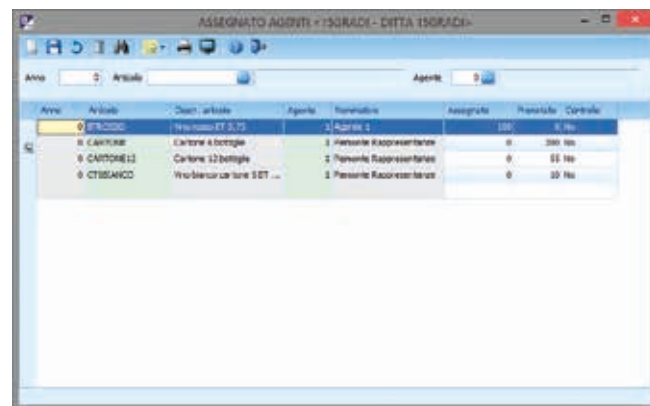
Un elemento da tenere sempre presente in è necessario tener presente la grande variabilità delle caratteristiche della materia prima che impone agli enologi e quindi alla produzione una grande flessibilità che non si riscontra in altri settori merceologici.



? Quali sono le fasi gestite da Business 15GRADI?

I passaggi riportati descrivono le situazioni normalmente rilevate presso le varie tipologie di aziende. Il modulo però si presta ad essere configurato anche per gestire realtà leggermente diverse.

- Conferimento delle uve: le cantine private si limitano a controllare le quantità conferite. Le cantine sociali invece devono controllare che il socio non superi le quantità di uva per ettaro previste dal disciplinare. Business 15GRADI permette inoltre di gestire il pagamento degli acconti (fino a 4), del saldo e l'emissione dell'autofattura. Sempre per le cantine sociali è previsto il registro conferimenti con il riepilogo delle uve conferite dai soci;
- Pigiatura e vinificazione: in questa fase Business 15GRADI deve gestire la trasformazione dell'uva in mosto, vino atto a divenire e vino pronto per la commercializzazione;
- Imbottigliamento e confezionamento: il vino pronto viene imbottigliato, etichettato e incartonato. Business 15GRADI gestisce la movimentazione di magazzino relativa ai componenti impiegati e le giacenze dei prodotti finiti;
- Assegnazione: il prodotto, nel caso di vini a lungo invecchiamento o comunque nel caso di vini di qualità, viene assegnato agli agenti. Ad ognuno di loro spetta una quantità massima vendibile. Business 15GRADI permette di gestire questa assegnazione per agente e fa in modo che al momento dell'inserimento dell'impegno, la quantità venduta dall'agente non superi la quantità di prodotto assegnato;
- Commercializzazione: il vino confezionato, viene spedito e venduto ai clienti. Business 15GRADI gestisce il carico dei vettori per le consegne, l'evasione degli impegni, la bollettazione e la fatturazione.



? Posso utilizzare un software gestionale standard per gestire la mia azienda vinicola?

Tutte le funzioni indicate in queste pagine, non sono normalmente presenti in un gestionale standard. Utilizzare un gestionale non specifico significa:

- rinunciare ai registri compilati automaticamente;
- rinunciare alla possibilità di gestire confezioni miste;
- rinunciare alla gestione dei vuoti;
- non gestire le spedizioni in maniera puntuale;
- non controllare le assegnazioni;
- essere obbligati a costruire una serie di fogli elettronici esterni per cercare di fornire i dati minimi necessari;
- spendere più denaro per cercare di ricostruire una soluzione che invece già esiste ed è ampiamente collaudata.

? Posso collegare un punto di raccolta lontano dalla sede aziendale?

Un problema che frequentemente incontrano le cantine sociali è quello di poter collegare punti di raccolta delle uve distanti dagli uffici principali. La nostra soluzione permette di collegare queste sedi con facilità grazie all'utilizzo di connessioni cellulari o ADSL. Questa soluzione consente di aggiornare in tempo reale i dati della sede dando la possibilità all'azienda di creare punti di raccolta temporanei aperti solo per il periodo vendemmiale.

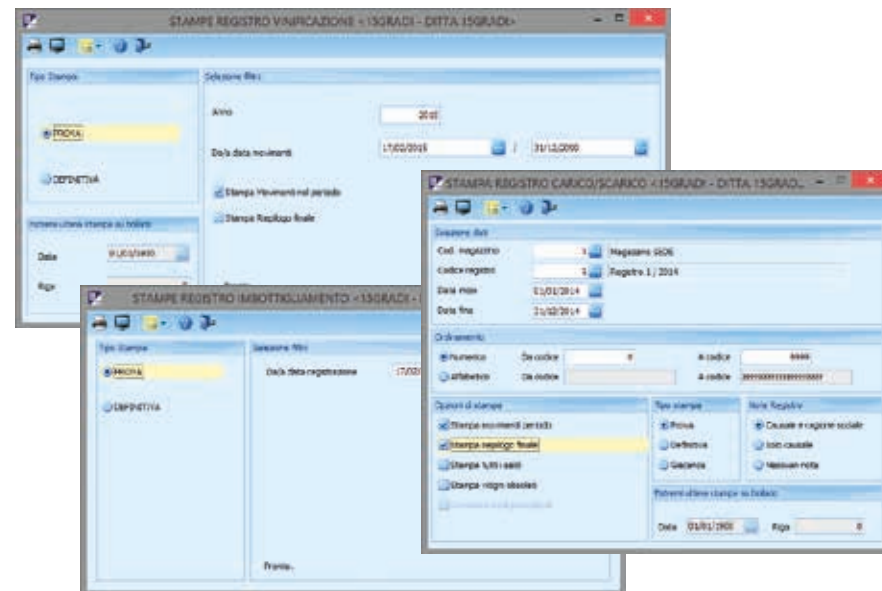
*"Il vino eleva l'anima e i pensieri,
e le inquietudini si allontanano
dal cuore dell'uomo."*

Pindaro (518 a.C. circa - 438 a.C. circa)

? Quali sono i registri obbligatori disponibili con Business 15GRADI?

Business 15GRADI è in grado di produrre alcuni registri richieste dalle autorità di controllo. Questi registri vengono costantemente aggiornati da Italsoluzioni in base alle normative vigenti. Un elenco non esaustivo dei documenti prodotti è il seguente:

- giornale di magazzino;
- registro generale di carico e scarico (conosciuto anche come registro di commercializzazione o registro di carico e scarico MAF);
- registro di imbottigliamento;
- registro di vinificazione;
- denuncia di produzione;
- dichiarazione geografica;
- registro di carico e scarico vuoti.



? Come vengono scaricati i componenti dei prodotti venduti?

Business 15GRADI utilizza la distinta base per definire i componenti di un prodotto vendibile. In questo modo il prodotto vendibile può essere:

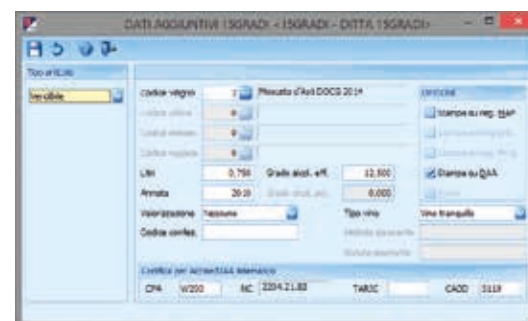
- La singola bottiglia riempita e confezionata;
- La confezione di più bottiglie;
- La confezione mista;

La confezione può essere il blister, il cartone, la cassa, etc..

? Posso gestire le Accise ed il DAA telematico?

Italsoluzioni ha sviluppato un modulo aggiuntivo integrato a Business 15GRADI che, in maniera trasparente, preleva i dati di vendita e prepara i dati da spedire alle Dogane. Consultate la pagina all'indirizzo

<http://www.italsoluzioni.com/wordpress/accise-daa-telematico/>
per tutte le informazioni relative al modulo Accise & DAA telematico.



? Posso gestire la tracciabilità alimentare?

Business 15GRADI è in grado di soddisfare tutte le esigenze di tracciabilità alimentare previste dal regolamento (CE) n° 178/2002 del Parlamento europeo e del Consiglio. Sono inoltre state ascoltate le raccomandazioni degli Uffici della Repressione Frodi al fine di ottimizzare le stampa fiscali relative alle operazioni di vinificazione e commercializzazione.